

# ■ カリキュラム

	開催日	開催時間	テーマ	概要	講師名(所属)
第1回	9月12日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	創業・起業へのスタートアップ	創業の心構え、創業ビジョン、ビジネスモデル	藤田 悠久雄 (有ウェーブ)
第2回	9月26日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	マーケティングの基礎知識	●マーケティングの基礎知識 ●市場や競合他社の分析方法	吉田 英憲 (ひろしまネクストパートナーズ)
第3回	10月3日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	営業・販売戦略	●営業計画・販売計画の作り方 ●販路開拓・顧客へのアプローチ方法	吉田 英憲 (ひろしまネクストパートナーズ)
第4回	10月10日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	ITを活用した経営	●インターネット、SNS活用による販路開拓 ●ITを活用した経営管理	多々納 健一 (.IZ-COM)
第5回	10月17日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	会計・税務の基礎知識①	●会計の基礎知識 ●貸借対照表や損益計算書の読み方・作り方・活かし方	大倉 宏治 (株)グローバル
第6回	10月24日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	会計・税務・労務の基礎知識②	●収支計画の作り方 ●税務・労務に関する基礎知識 ●創業融資のチェックポイント	大倉 宏治(株)グローバル 社会保険労務士 日本政策金融公庫松江支店
第7回	11月7日 (火)	19:00~21:30 (所要時間:2:30)	ビジネスプラン①	●ビジネスプランを作成するねらい ●ビジネスプランの概要 ●ビジネスプランを作成するポイント	吉田 英憲 (ひろしまネクストパートナーズ)
第8回	11月11日 (土)	10:00~16:00 (所要時間:5:00)	ビジネスプラン②	●ビジネスプランの作成、個別相談 ●プレゼン手法	吉田 英憲 (ひろしまネクストパートナーズ)
第9回	11月25日 (土)	10:00~16:00 (所要時間:5:00)	ビジネスプラン③	ビジネスプラン発表、まとめ	吉田 英憲 (ひろしまネクストパートナーズ)

## 申込書 (ビジネス入門講座)

▶▶▶ FAX 0852-26-5357  
9月7日(木)締め切り

お名前				(男・女) (才)
住所	〒 -			
電話番号	( ) -			
創業について	①具体的な計画はお持ちですか? <input type="radio"/> 有・ <input type="radio"/> 無 ※有の場合は②③へ	②業種は?	③開業の時期は?	

※本申込書でご記入いただきました個人情報は主催者からの連絡・名簿作成・追跡調査・情報提供等に利用させていただきます。

※受講料は初回にご持参ください。

島根県商工会連合会 経営支援課

〒690-0886 松江市母衣町55-4

E-mail: sougyou@shoko-shimane.or.jp

TEL. 0852-21-0651

FAX. 0852-26-5357