


お客様の目に留まるよう、匹見ワサビとクロモジ焼酎をHPで“魅せる”

株式会社 葵屋／美濃町商工会

■業種 製造・加工販売業（わさび・クロモジ）

■住所 島根県益田市匹見町匹見イ262

■電話番号 0856-56-1411

■ホームページ 「葵屋 匹見町」で検索 



クロモジ焼酎
HIKIMI
鳥糞臭香



<https://hikimiaoiya.com/>



←アクセス可能
ネットでも好評販



私は

『小規模事業者持続化補助金』

を活用しました！

益田市匹見町が全国に誇る『匹見わさび』。特産品として名高いこのわさびに惹かれ、自身の第2の人生の選択として、平成20年に京都府職員を早期退職し匹見町へ1ターン。以降、『わさび自然薯とろろ』や『花わさび醤油漬け』、平成30年の法人化と同時に『クロモジ焼酎』も開発し、「葵屋ファンをつくって裾野を拡げていきたい」と語る代表取締役の安藤達夫さんと取締役の上田康司さんにお話を伺ってきました！

取り組みのきっかけはなんですか？

商談等の営業の際には、必ず相手方の情報をネットで調べします。それは先方も同様ですが、現状の自社HPは売上ににつながるような形（掲載情報・レイアウト等）のものではありませんでした。そのため、新たにHPを作り、売上に繋がる情報発信をしていきたいと考えていました。

商工会からどのような支援を受けられましたか？

その折に、商工会を通じてこの補助金の存在を知りました。申請に向けて安達さんと一緒に事業計画を策定し、売上UPを目標とした情報発信・ネット販売の開始に加え、自社商品と合わせて匹見の自然の魅力も伝える他、チラシの作成配布とプロモーション方法を一緒に考えていきました。

取り組みの成果・効果を教えてください！

新たに制作したHPを経由して、企業からの商談や個人からの注文が増えてきているのを実感しています。現在は、Instagramと連動させ、更にPR力を強化しているところです。コロナ禍で商談会等が中止となり思うように営業が行えていませんが、HPでの情報発信をベースにネットやオンライン等で積極的にアプローチをかけていきたいと思っています。近い将来には、異業種とタッグを組んで事業に新たな局面を持たせ、自社商品と匹見町に“惹かれる人”を集め、売り上げ獲得へ繋げていきたいです！

代表取締役 安藤達夫さん

安達さんは気軽に相談できる存在で、色々な情報も提供してくださるので、助かっています。また、自分がこれまでやったことのない範疇へと踏み出し、実践していくのを全面的にサポートして頂いています！（写真中央）



安達 寛樹（経営指導員）

安藤さんも上田さんも何事も前向きに取り組んでおられ、その中でもクロモジ焼酎は全国的にも珍しい焼酎で、安藤さんの強い意志とこだわりにより完成した商品です。これからも葵屋のファンが増えるように全力で応援していきたいと思っています。